

内在药品购销过程中降低药品价格的重要手段之一。通过这几年的初步尝试,我们都有这样体会,通过招标采购来的药品,在同等质量的前提下,价格普遍较低,降幅比原来大概低 15% 左右,个别品种降幅可达 30%,有些新药特药降幅可达 100%,比如:彼司克胶囊(14 粒装),招标前批发价是 120 元,招标后批发价仅为 38 元。由此可见,招标采购确实是降低药品价格虚高的有效方法,所以,军队医疗单位对部分主渠道供应计划外的、确实是临床必需的药品,本单位可到当地招标公司参加招标采购,确保医疗用药价格真正降下来。

3 熟悉新药特药商品名,多方进药

据了解,目前价格虚高的主要品种大部分都是新药特药,而且这部分新药特药由于刚上市,市场没有普遍流通,往往控制在某一地区个别特约药品经销商手中,其价格自然也就虚高定价同时又受控于个别供应商之手。如果医疗单位想压价进货,他们就宁可不销,也绝不降价。然后,他们通过种种正当的和不正当的促销手段,使得此类药品在医疗单位中需求量增大,让医疗单位药剂部门不得不高价购进,最终造成药品价格虚高,群众负担沉重,负面影响很大。但是,如果医疗单位掌握这一特点,在购药时,针对当前药品同一化学名有多种商品名的情况,

在同等质量前提下,采取不断更换其商品名、产地等方法,使得用者有药用,销者无法促销,慢慢地虚高的药品价格就会自然地下降。

4 采取少量多次的采购

药品采购过程中,在不断更换药品商品名称、产地等的同时,我们最好还要采取少量多次的方式。这样使得经销商促销的经费无法到位,促销渠道受阻,控制价格的手段失灵。这样不仅能够将药品价格降低,还可以减少药品积压,增加医疗单位经费的周转率。

5 执行国家最高零售价规定

现阶段国家统一规定了药品最高零售价,军队医疗单位无论通过什么途径购得药品,都应不高于最高零售价出售。但这里主要指少部分药品,诸如市场紧缺、临床用量不大,但又确实是医疗需要的药品,有的需要到兄弟单位或市面上零售药店临时购进的药品,尽管价格较高,可能不得利,也应按照国家最高零售价出售,让军队医院的药价与地方医院药价同步,符合国家政策。当然,对部分药品,通过主渠道供应,由于减少了许多中间环节,购进药价相对较低,利润较高,这种情况下,我们可以酌情以稍低于国家最高零售价出售,真正做到让利给病人,让军队节支,百姓受益。

收稿日期:2002-09-01

• 药物不良反应与相互作用 •

雷公藤多苷片致过敏反应 1 例

潘桂光¹, 高文平²(1. 青岛海军疗养院药剂科, 山东 青岛 266071; 2. 中国人民解放军六一一部队, 山东 青岛 266700)

中图分类号: R286 文献标识码: D 文章编号: 1006-0111(2003)01-0052-01

1 临床资料

潘玉珍,女,60岁,因双手各指关节晨僵、肿胀、疼痛半年余,于2000年5月10日来我院就诊。既往有高血压病史10余年。查体:双手各指关节肿胀、压痛。检验:类风湿因子(+),血沉10mm/h,抗“O”<400U,诊断为:“类风湿性关节炎”。给予雷公藤多苷片(湖南株洲市制药厂,批号20000701)20mg,po tid,服药1d后,自觉浑身瘙痒,未加注意,继续服药至2d后,遂出现全身瘙痒难忍,眼睑、颜面浮肿。检验:血、尿常规均正常。诊断为“药物过敏反应”。立即停药,并给予10%葡萄糖酸钙注射液

1.0g,地塞米松磷酸钠注射液10mg缓慢静注,2h后瘙痒逐渐消失,10h后水肿消退。2d后恢复正常。

2 讨论

雷公藤多苷对多种关节疾病均有不同程度的抗炎、止痛和部分消肿作用。治疗类风湿关节炎有显著疗效。雷公藤多苷片的不良反应主要有:胃肠道反应,一般可耐受。皮肤粘膜反应较常见,可出现皮肤色素沉着、口腔溃疡、痤疮等。而本例患者出现的全身瘙痒难忍,眼睑、颜面浮肿实属少见,应引起广大医护人员的高度警惕。

收稿日期:2002-07-24